

# LUIZ FILIPE NUNES TEXEIRA

---

Endereço: Rua Alan Kardec n82 CEP: 46430-000 Guanambi | Telefone: 77998549774 |

Email: [luizfelipe19098@gmail.com](mailto:luizfelipe19098@gmail.com)

## Documentos

CNH : A e B. Certidão de reservista,

CORE: PJ

ALVARÁ: PJ

## Objetivo

Em busca de oportunidade, de forma a contribuir no crescimento da empresa

Em busca de recolocação nas áreas de experiência, mas também aberto a novas oportunidades em outros ramos.

Em busca de crescimento profissional.

## Educação

### ENSINO MEDIO | CONCLUSÃO: DEZEMBRO DE 2021| CEEP EM SAÚDE E GESTÃO

- Curso: Técnico em Segurança do Trabalho

## Habilidades e Conhecimentos

### GERÊNCIA

- Gerente e dono da bikemania oficina. Foi uma empresa que me possibilitou enxergar e experimentar como um pequeno negócio e gerido, aproveitando oportunidades e negociações de vendas e compras de produtos e peças.

### VENDAS

- Boa parte da meu conhecimento em vendas veio através da representação comercial, atuando diretamente em negociações, cotação, pós venda e merchansing.

### COMUNICAÇÃO

- Facilidade em falar com o público em geral indiferente da idade, me destaco também na preparação de slides e documentos para apresentações e seminários desenvolvendo um conteúdo prático e criativo.

## Experiência

### MECANICO E DONO | EMPRESA: BIKEMANIA| PERIODO: MAIO DE 2019- ATÉ DEZEMBRO 2019

- Responsável por promover um atendimento humanizado. garantindo a satisfação com o serviço.
- Atuação no setor de Dono, sendo capaz de manter a calma e a cordialidade mesmo em momentos de estresse, buscando encontrar soluções satisfatórias aos problemas.

- Atuação dentro das normas, políticas e diretrizes aplicáveis, visando promover um ambiente de trabalho seguro.

### **PROMOTOR DE VENDAS | SAMAVI | PERÍODO: DE OUTUBRO DE 2022- ATÉ AGOSTO DE 2023**

- Elaboração de campanhas de divulgação de produtos por meio da exposição e abastecimento de lojas e estabelecimentos comerciais, impulsionando a percepção da marca.
- Organização dos produtos nas gondolas, atraindo a atenção dos clientes ao distribuir os itens de acordo com layouts estrategicamente definidos.
- Criação de novas estratégias de vendas, aumentando os índices de comercialização dos produtos para atingir as metas da empresa.

### **REPRESENTANTE COMERCIAL | LÍDER DISTRIBUIDOR | PERÍODO: SETEMBRO DE 2023 ATUAL.**

Atuando no atendimento de clientes com a carteira ativa, vendendo para eles os itens necessários e itens que a empresa precisa vender ou positivar.

Responsável por suprir as demandas da rota e resolver situações de conflitos, prospecção de novos clientes e positivação de clientes inativos.